

ЭКОНОМИКА

Итоги 2009 года в атомной отрасли

Комментарий **Екатерины Гусевой**, главного редактора журнала «КАБЕЛЬ-news», для Пресс-центра атомной энергетики и промышленности

Этот год был отмечен для атомной отрасли сразу несколькими крупными событиями. Во-первых, это объявление о размещении займа Атомэнергопрома. Выпуск облигационного займа является альтернативой кредиту на рынке среднесрочного и долгосрочного заимствования, при этом одно из

основных преимуществ — это прямое позитивное влияние на кредитный рейтинг. Полное и своевременное выполнение обязательств по своим облигационным займам позволит в будущем привлекать денежные средства (в том числе и по банковским кредитам) на более выгодных условиях. Это необходимо также для выхода организации на внешний рынок и более успешной конкуренции с известными «монстрами» (в хорошем смысле), такими как AREVA, EDF, «Вестингауз» и др.

Во-вторых, был введен единый стандарт закупок Росатома, открыт центр закупок. Это верный путь к цивилизованному рынку. Другого способа эффективного снижения издержек не придумано. Однако, нужно пони-

мать, что это только начало пути. Необходимо совершенствовать процедуры, системы контроля, делать более прозрачным механизмы взаимодействия.

В-третьих, стоит отметить физпуск второго энергоблока Ростовской АЭС. Без сомнения, темп ввода энергоблока №2 в эксплуатацию взят очень хороший, и главное, чтобы это было сделано не в ущерб требованиям безопасности. Вопросы обеспечения ядерной и радиационной безопасности должны выходить на первый план и рассматриваться в совокупности с повышением эффективности работ.

Ну и последнее достижение в атомной отрасли в том году, упомянуть о котором стоит отдельно — это перевыполнение годового плана атомными станциями (как следует из доклада

главы госкорпорации Сергея Кириенко главе правительства Владимиру Путину), выход на рекордную мощность. Повышение выработки АЭС — это следствие увеличения КИУМ (коэффициента использования установленной мощности), в который входит уменьшение сроков ремонта при увеличении качества, уменьшение количества нарушений в работе оборудования, в том числе из-за ошибочных действий персонала. Большое влияние на общую выработку электроэнергии оказывает ввод в эксплуатацию новых энергоблоков АЭС. В ОАО «Концерн Росэнергоатом» увеличение КИУМ является приоритетной задачей на протяжении последних лет, и это приносит результат.

Источник: www.minatom.ru





O.M.LESMO spa
Via d. Officina 7, 20050 LESMO
e-mail: omlesmo@omlesmo.com

(M) – ITALY
visit us at



Tel. +39-039-62840.1
www.omlesmo.com

Fax. +39-039-6981148
www.lesmoamerica.com

- Крутильные машины двойной скрутки для приёмных катушек диаметром от 400 мм до 2500 мм
- крутильные машины сигарного типа диаметром катушки от 400 до 1250 мм
- высокоскоростные крутильные машины клетьевого типа
- крутильные машины планетарного типа
- крутильные машины одинарной скрутки для катушек диаметром от 400 до 2000 мм
- жесткорамные крутильные машины для катушек диаметром до 800 мм
- крутильные машины общей скрутки типа "drum twister" диаметром катушки до 3500мм
- машины двойной скрутки для производства проволочных тросов
- волочильные станы грубого волочения для меди, алюминия и сплавов
- волочильные машины среднего волочения в один или 4 ручья для производства проволоки из меди и алюминиевых сплавов
- многоручьевые волочильные машины для производства проволоки из меди и алюминиевых сплавов
- установки непрерывного отжига
- отдающие и приемные устройства к волочильному и крутильному оборудованию.



Тел.: (+39 039) 62 840 248
E-mail: j.proscureacova@omlesmo.com

Соглашение между компаниями KEI Ind. и Brugg Kabel о производстве кабелей сверхвысокого напряжения

Индийский производитель кабелей и проводов — компания KEI Industries Ltd. — сообщает о том, что собрание членов совета директоров одобрило соглашение о техническом сотрудничестве со швейцарской компанией Brugg Kabel AG о производстве силовых кабелей на сверхвысокое напряжение в диапазоне 66 кВ/110 кВ /132 кВ и на 220 кВ.

В соответствии с соглашением компания KEI получит техническое ноу-хау, включающее разработку конструкций, производственные технологии, методику испытаний и процедуры обучения персонала, а также методы монтажа и разработку всей кабельной системы сверхвысокого напряжения (конструирование / производство / прокладка и монтаж / испытания / ввод в эксплуатацию).

Сотрудничество со швейцарской компанией поможет индийскому производителю завоевать сегмент рынка кабелей сверхвысокого напряжения путем заключения контрактов с различными предприятиями коммунального обслуживания (как государственного, так и частного сектора).

Компания KEI сообщает, что кабели на сверхвысокое напряжение будут изготавливаться на ее предприятиях в городах Бхилвалди и Чопанки (Bhilwadi, Chopanki) в штате Раджастан (Индия). Производство кабелей на напряжение 220 кВ будет запущено в сентябре этого года.

По словам представителей компании, спрос на кабели сверхвысокого напряжения, в частности, на кабели на напряжение до 400 кВ, будет возрастать экспоненциально по мере того, как экономика страны начнет проявлять признаки восстановления, а правительство будет концентрировать основные усилия на реализации своего пятого пятилетнего плана.

Быстрое увеличение нагрузки вынуждает прокладывать системы передачи и распределения электроэнергии под землей во избежание серьезных проблем, связанных с полосами отчуждения, особенно в больших городах.

Кроме того, повышение спроса на кабели сверхвысокого напряжения будет стимулироваться такими сегментами крупных потребителей электроэнергии, как цементная, стальная, нефтеперегонная, нефтехимическая и другие отрасли промышленности.

Рост спроса также связан с увеличением объемов передаваемой электроэнергии к специализированным экономическим зонам, крупным торговым и жилым комплексам.

В настоящее время в Индии существуют очень ограниченные производственные возможности для выпуска кабельной продукции на напряжение 132 кВ / 220 кВ, и Индия импортирует 90% объема таких

SALTECRUS ООО САЛТЕК РУСЬ

Кабели:

- кабели низкого напряжения, среднего напряжения, высокого и сверхвысокого напряжения
- оптический кабель, встроенный в грозотрос и в фазный провод (ОКГТ, ОКФП)
- арматура для кабелей среднего напряжения, для кабелей высокого напряжения, для оптических кабелей, встроенных в грозотрос и в фазный провод
- строительные провода
- гибкие ПВХ-кабели
- подвесные контактные провода для железных дорог
- проволока

VALCAP® – система температурного мониторинга для силовых кабелей и ВЛЭП

Промышленные аккумуляторы

Силовая электротехника

Системы гарантированного электропитания

Мини-заводы по переработке промышленных и бытовых отходов



ООО «САЛТЕК РУСЬ»

119607, г. Москва, ул. Удальцова, д. 52

Тел.: (499) 726-99-46, 726-99-47; факс: (499) 726-86-74; e-mail: info@saltec.ru

ЭКОНОМИКА

кабелей для своих потребностей. Соглашение о техническом сотрудничестве со швейцарской компанией определено поможет снизить бремя, приходящееся на импорт, а также сократить затраты на осуществление новых проектов, включая все стадии их реализации.

Leoni получает заказ от компании Nissan на автомобильные провода для российского автомобильного рынка

Компания Leoni объявила о заключении контракта с японской компанией Nissan на поставку жгутов проводов для автомобилей повышенной проходимости X-Trail, который предполагается производить в России. Поставки автомобильных проводов должны начаться в конце 2010 года.

В пресс-релизе отмечается, что это первый контракт, заключенный компанией Leoni с японским производителем авто-

мобилей. Ежегодный объем поставок до 2014 года будет составлять в стоимостном выражении двузначное число в миллионах евро.

Компания Leoni будет производить все жгуты электрических кабелей для российского рынка внедорожников X-Trail, которые будет выпускать завод компании Nissan под Санкт-Петербургом. До этого в России была организована только сборка внедорожников этого типа с использованием автомобильных проводов от азиатского поставщика.

В ноябре 2010 года компания Leoni приступит к производству этих проводов. Планируется изготавливать приблизительно 10 000 кабельных сборок ежегодно на предприятии компании Leoni в г. Городец, Нижегородской области, Россия.

Президент подразделения систем проводов компании Leoni г-н Уве Ламанн (Uwe Lamann) рассматривает этот заказ от Nissan

как очень значительный этап в развитии своей компании.

Включение такого крупного автопроизводителя, как компания Nissan, в число клиентов — важное событие, поскольку внедорожник X-Trail был лидером продаж в 2007 и 2008 годах в мире среди автомобилей SUV (Sport Utility Vehicle — практичный спортивный автомобиль).

Компания LS Cable впервые экспортирует кабели для железнодорожного транспорта

Южнокорейская компания LS Cable заключила контракт стоимостью 11,8 миллионов долларов США на поставку кабеля для железнодорожного транспорта немецкой компании Siemens.

Как отмечается в пресс-релизе, это первый зарубежный заказ на такие кабели, до этого LS Cable их не экспортировала. Согласно условиям контракта южнокорейская компания должна поставить силовые

ПОСТАВКА КАБЕЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ, ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКИХ МАТЕРИАЛОВ:

- Кабели инструментальные, контрольные и управления.
- Кабели силовые до 35 кВ.
- Кабели для промышленной автоматизации (сети: RS-485; PROFIBUS-DP, -PA; IEEE).
- Кабели и провода связи, волоконно-оптические, для передачи данных.
- Кабели радиочастотные.
- Кабели и провода для авиационной техники.
- Кабели и провода морские и для судостроения.
- Кабели и провода огнестойкие, специальные, термостойкие.
- Кабели комбинированные (гибридные).
- Кабели и провода в резиновой изоляции, гибкие.
- Кабельные вводы (сальники), разъемы.

В РАЗЛИЧНОМ ИСПОЛНЕНИИ:

- Для подводной, подземной, воздушной прокладки.
- Бронированные стальной, алюминиевой лентой или проволокой.
- Для суровых климатических условий от -60 С до +105 С., в том числе «арктическое» исполнение.
- Не распространяющие горение, с пониженным дымо- и газовыделением.
- По техническим требованиям заказчика.



www.s-kabel.ru

СПЕЦКАБЕЛЬ

КАБЕЛЬНАЯ ПРОДУКЦИЯ ЗАРУБЕЖНЫХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ:

- | | | |
|-----------------|----------------|--------------------|
| • SIEMENS | • SHAWFLEX | • HUBER SUHNER |
| • LEONI KERPEN | • AXON CABLE | • DAETWYLER CABLES |
| • BELDEN | • NEXANS | • BRAND REX |
| • TOP CABLE | • HELKAMA BICA | • HELUKABEL |
| • NKT CABLES | • OKONITE | • HABIA CABLE |
| • GENERAL CABLE | • TYCO | • SAB-BROECKSKES |
| • KABELTEC | • ARISTONCAVI | |



195248, Санкт-Петербург, пр. Энергетиков, 19

Тел./факс (812) 458-5929

E-mail: info@s-kabel.ru

ОРГАНИЗУЕМ ДОСТАВКУ ПО ВСЕЙ ТЕРРИТОРИИ РОССИИ И СНГ

кабели на среднее и низкое напряжение, кабели специального промышленного назначения и кабели связи для передачи сигнала на железной дороге, строительство которой в настоящее время осуществляется в Саудовской Аравии и которая соединит города Мекка (Месса) и Джедда (Jeddah).

SCACO получает контракт на монтаж «под ключ» двойной подземной силовой сети напряжением 230 кВ

Корпорация Saudi Cable Company Group сообщила, что ею было получено официальное письмо из соседней средне-восточной арабской страны, подтверждающее участие компании в проекте стоимостью 50 млн саудовских риалов на строительство «под ключ» подземной силовой сети напряжением 230 кВ.

Этот контракт поможет увеличить продажи компании, принеся несомненную

выгоду акционерам и инвесторам корпорации. Группа надеется на участие и в других проектах в данном регионе и арабском мире в целом, высокая рентабельность которых принесет значительные прибыли.

Malawi запускает оптоволоконный проект стоимостью 50 млн долларов

Malawi Telecommunications инвестировала около 50 млн долларов США в волоконно-оптическую кабельную сеть, которая позволит стране пользоваться пропускной способностью 10 мегабайт в секунду.

Такой проект послужил бы существенным усовершенствованием телекоммуникационного «нерва» страны, которая погрязла в использовании неэффективной второсортной ИКТ техники.

Президент Бингу ва Мутарика, который присутствовал на официальном откры-

тии новой сети, предназначенной сделать крупный шаг в сфере видеоконференций, электронных банковских операций, «электронного правительства», электронного образования и быстрого доступа к сети Интернет, заявил, что телекоммуникационным секторам следует активизировать свои технологии, чтобы обеспечить надежные услуги.

«Проблема в том, что мы полагаемся на подержанную технику и знания, ведущие к услугам второго класса. Общество заслуживает более качественных услуг. Я даже боюсь звонить моим коллегам-президентам посредством сотового телефона, так как связь прерывается, стоит мне только поздороваться», — сказал он в прямом эфире по государственному телевидению Малави (TVM). Он призвал эфирные каналы страны и ИКТ регуляторы, органы регулирования телекоммуникаций Малави, ужесточить свою политику.

Высококачественные кабели и провода

- Поставки широкого спектра кабельно-проводниковой продукции включающие в себя группы силовых, контрольных, монтажных кабелей, кабелей управления, связи.
- Эксклюзивные поставки универсальных монтажных кабелей для промышленных сетей передачи данных марок СОББИТ-КВ, СОББИТ-КВК, МКЭШВ, МКЭКШВ включая все исполнения в т.ч. и ХЛ.
- На марки кабелей СОББИТ-КВ, СОББИТ-КВК получено от Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору Разрешение на применение на поднадзорных производствах и объектах № РРС 00-35524.

Москва
Тел./ф.: (495) 938-72-79; 938-84-20

Самара:
Тел./ф.: (846) 279-48-63

СОББИТ
Официальный дилер
ЗАО «Кабельный Завод «КАВКАЗКАБЕЛЬ»,
ОАО «ЭЛЕКТРОКАБЕЛЬ» Кольчугинский Завод»

E-mail: sobbit@mail.ru
www.sobbit.ru

«ПРИЗМИАН» начинает экспансию в России с приобретения завода «Рыбинскэлектрокабель»

Эта сделка — первый шаг на пути дальнейшего расширения присутствия компании на рынке монтажных кабелей. Цель — утроить оборот компании в России в течение последующих трех лет.

«Это лишь первый шаг полномасштабного проекта Группы Призмиан по освоению российского рынка кабелей для электрических сетей. — говорит Валерио Баттиста, Исполнительный Директор Призмиан. — Завод в Рыбинске является идеальной платформой, на базе которой мы планируем развивать дальнейшие инвестиционные программы, цель которых заключается в создании местных производственных мощностей в высокотехнологичных сегментах кабельного бизнеса, таких как высоковольтные кабели и специальные кабели для промышленности. Наша цель — утроить оборот компании, достигнутый на данный момент, в течение последующих трех лет.»

Компания «Призмиан» выкупила 100% долю в уставном капитале ООО «Инвестиционно-промышленной компании «Рыбинскэлектрокабель». Объем сделки составил 11 млн. Евро.

В 2008 году оборот завода в Рыбинске составил около 36 млн. евро. Производство располагается в 350 км от Москвы, количество работников — 360 человек.

Продолжением стратегии «Призмиан», начатой приобретением доли «Рыбинскэлектрокабеля», станет создание нового производства в сегменте высоковольтных кабелей. В настоящее время для российских высоковольтных проек-

тов «Призмиан» поставляет кабели, производимые на нескольких европейских заводах Группы.

Старт местного, российского производства станет неоспоримым преимуществом компании «Призмиан» и позволит усилить присутствие Группы на рынке, обладающем огромным потенциалом. Электрические сети России и компании-операторы, участвующие в проектах по обновлению и расширению сетей, запланировали инвестиции в объеме свыше 10 млрд. Евро.

После периода спада между 2008 и 2009 гг., вызванного глобальным экономическим кризисом, российский кабельный рынок начинает восстанавливаться, и по прогнозам, может достигнуть объема примерно в 2 млрд за три следующих года, причем наибольший рост ожидается в высоковольтном сегменте (источник: Российская Ассоциация «Электрокабель»).

В числе проектов, в которых компания «Призмиан» уже принимает участие — развитие высоковольтной сети С.-Петербурга; кроме того, Группа участвует в расширении Московской электросети.

Инвестиционная программа в России согласуется с другими значительными проектами Группы «Призмиан» по развитию отраслей бизнеса с высоким потенциалом: новый завод по производству высоковольтных кабелей в США, увеличение производственных мощностей на действующем заводе высоковольтных кабелей в Китае, и менее масштабные инвестиции в стратегических секторах кабельного рынка.



Ведущий игрок в индустрии высокотехнологичных кабелей и систем для электроэнергетики и телекоммуникаций. Группа «Prysmian» по настоящему глобальная компания с оборотом более 5 млрд. евро в 2008 году и сильной позицией в сегменте продукции с высокой добавленной стоимостью.

Работая по двум направлениям: Энергетические Кабели и Системы (подводные и подземные кабели для передачи и распределения энергии, кабели для промышленных предприятий и городских распределительных сетей) и Телекоммуникационные Кабели и Системы (оптические кабели и волокна, медные кабели для передачи видео, данных и телефонии), «Призмиан» присутствует в 36 странах мира через сеть представительств, имеет 54 завода в 21 стране, 7 центров исследований и разработок в Европе, США, и Южной Америке.

В компании работают свыше 12000 человек. Сильными сторонами «Призмиан», специализирующейся на разработке продуктов и систем по техническому заданию заказчика, являются: фокусирование на научно-исследовательских и конструкторских работах, внедрение инновационных продуктов и методов их производства, использование собственных передовых технологий.

Акции «Prysmian» котируются на Миланской фондовой бирже в категории «Blue Chips».

*Информация предоставлена:
Prysmian Cables & Systems*